



Runt Hörnet

MAJ 2017 NR 10



En logisk logistik-
lösning – både för små
och stora transporter

PAKETBUDET I HALMSTAD



Vadå responsiv?

Moderna webbsidor gör numera det vi på Baker Tilly Halmstad alltid har gjort – dvs. ger varje kund/besökare bästa möjliga mottagande. Inom dagens webbdesign är det en självklarhet att en webbsidas layout ska vara responsiv och förändras utifrån vilken skärmstorlek och skärmupplösning besökaren har. Detta har du säkert upplevt på många sidor, men kanske inte tänkt på eftersom du inte besöker samma sida från mer än en enhet samtidigt.



Jan Carlsson

Vi har just sjösat vår nya webbplats, och givetvis gjort den just responsiv för att möta besökaren på bästa sätt. Därmed spelar det alltså ingen roll om du besöker nya bakertillyhalmstad.se från din mobil, läsplatta, laptop eller stationära bordsdator – den är överskådlig och lätt att navigera i oavsett.

Men responsiva webbsidor är bara en väldigt liten del av den stora digitaliseringsväg som sköljer över oss idag. I vår bransch, där vi framför allt säljer redovisnings- och revisionstjänster, händer det väldigt mycket. Vi erbjuder exempelvis redan våra kunder en rad tjänster som effektiviserar

administrationen på företaget, allt från att ta hand om scannade fakturor till att implementera kvittoappar där varje medarbetare enkelt fotograferar kvittot från lunchrepresentationen. Och mer är på gång, däribland en kundportal där du som är kund hos oss kan logga in och lättöverskådligt hitta dina tidigare bokslut, deklARATIONER och en massa andra nyttigheter. Vi hjälper dig helt enkelt att hålla reda på papperna, samtidigt som du får mer funktionalitet.

Läs gärna mer om vår digitala resa i artikeln på sidan 3. Och välkommen in på vår nya responsiva webbplats.

SKATTENYHETER – REGERINGENS NYA UTKAST UT PÅ REMISS:

Nytt utkast gällande förändringar av 3:12-reglerna till lagrådsremiss

Regeringen föreslår i ett utkast till lagrådsremiss ändringar i de särskilda skatteregler som gäller för delägare som äger kvalificerade andelar i fåmansföretag, de så kallade 3:12-reglerna. Hur kommer det nya förslaget att påverka dig?

Det nya förslaget från regeringen innehåller en rad förändringar, som i korthet innebär att:

- beräkningen av det lönebaserade utrymmet ändras,
- kapitalandelskravet utformas som ett tak för det lönebaserade utrymmet,
- uppräknigen av sparad utdelningsutrymme begränsas,
- ett gemensamt takbelopp för utdelning och kapitalvinst införs,
- skattesatsen för utdelning och kapitalvinst inom gränobeloppet höjs från 20 till 25 %,
- generationsskiften ska underlättas.

Plus och minus med förslaget. Till skillnad mot vad utredningen föreslog i höstas, vill regeringen inte höja den lön som krävs för att kvalificera

sig enligt 3:12-reglerna. Det innebär bland annat att taket om ca 570 000 kr behålls. Det är positivt.

Vad som däremot är negativt är att gränobeloppet föreslås bli klart lägre än det är idag. Från dagens nivå på 50 % av alla löner i koncernen, blir det 15 % av löner upp till 369 000 kr plus 30 % av löner mellan 369 000 kr och 3 690 000 kr plus 40 % av löner över 3 690 000 kr. Dessutom föreslås beräkningen göras individuellt för varje aktieägare. Det innebär att aktieägarna inte längre kan dela på reduceringarna upp till 3 690 000 kr, utan att varje ägare måste göra reduceringarna själv, på sin andel av lönesummorna. Detta leder till en väsentlig förändring för alla som inte äger 100 % av en koncern. Kort sagt: ju mindre ägarandel, ju större försämring.

Kan träda i kraft vid årsskiftet. De nya reglerna föreslås träda i kraft 1 januari 2018 – och så kan det mycket väl bli. Vi bedömer det som högst sannolikt att reglerna faktiskt kan komma att ändras ungefär som regeringen föreslår. Hoppet står till oppositionspartierna, som har andra uppfattningar på området och som med gemensamma krafter kan lägga hinder i vägen.



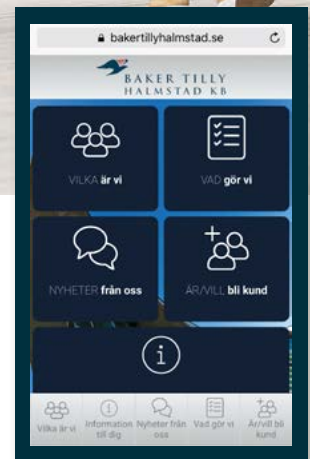
Vår digitala resa

Digitalisering är kanske årets modeord. Men mycket har ju redan digitaliserats under de senaste decennierna, så frågan är: Ligger det något i att enormt mycket kommer att förändras de närmaste åren? Eller är det kanske tvärtom så som chefen för USA:s patentverk sa år 1900: "Nu måste väl ändå allt som kan uppfinnas var uppfunnet ..."

Effektivare flöden framöver. Vi tror förstås inte att allt är uppfunnet, inte ens i vår bransch. Tvärtom. Även om mycket av redovisningsarbetet i Sveriges företag effektiviserats rejält, tror vi ändå att vi bara sett början.

Fortfarande skickas många fakturor med posten. En del mejlas visserligen som pdf, men det är ingen stor andel som går direkt från leverantörens kundreskontra till kundens leverantörsreskontra. Och väldigt många betalningar prickas fortfarande av manuellt, trots att ett par banker redan erbjuder s.k. automatisk återläsning direkt in i reskontran.

Detta är bara ett par exempel på flöden som kommer att effektiviseras framöver. Det finns fler, som t.ex. fotografering av restaurangkvitton, eller i förlängningen att restaurangkvittot återläses digitalt direkt till betalarens Master Card eller motsvarande.



www.bakertillyhalmstad.se

Ett bra stöd för våra kunder. Den här utvecklingen kommer att medföra att komplexiteten på redovisningstjänsterna ökar, samtidigt som mängden arbete för att sköta varje företags administration minskar. Det talar för att vi kommer att få se en överföring av arbetsuppgifter, från företagets ekonomipersonal till redovisnings- och revisionsbyråernas konsulter. Och arbetet som väntar oss kommer att handla mer om att övervaka systemen och tolka utfallet, än om att flytta siffror.

Vi på Baker Tilly Halmstad har bestämt oss: vi tänker vara med på den här utvecklingen, så att vi kan fortsätta stötta våra kunder på ett bra sätt. Därför satsar vi nu mycket på att dels utbilda våra konsulter, dels hänga med i den allmänna tekniska utvecklingen.

Har du några egna funderingar på det här området? Välkommen att höra av dig till oss.



Porträtt

Paketbudet
i Halmstad AB



Lars-Inge Gudmundsson

Ett åkeri med extra omsorg om både gods och relationer

Vid senaste årsskiftet kunde Lars-Inge Gudmundsson fira 30 år som åkeriägare. Som så många andra etablerade yrkesmän fann även han sin rätta plats delvis av en slump. Allt började våren 1986 när Lars-Inge råkade ha tid över och hoppade in som chaufför för att hjälpa en barndomsvän. Ett drygt halvår senare var han både delägare i åkeriet och hade kalendern fullteknad med transportuppdrag. Lars-Inge:

– Vi gjorde en rivstart och skapade många nya kundkontakter på kort tid, av vilka en del faktiskt har varit firman trogna i mer än 30 år vid det här laget.

Det var hårda bud i början. Paketbudet grundades 1941 av Ebbe Johansson och är Halmstads äldsta budfirma. De första åren rörde det sig om kortare transporter av bud och lättare gods. Ebbe skötte ruljangsen själv med sin Harley-Davidson med sidovagn, året om. Bilder från de bistra krigsvintrarna visar åkeriägaren på snöfyllda gator iklädd dubbelknäppt överrock, skinnhjälm och goggles. Det var tuffa tider.

Efter kriget ökade transportvolymerna och man ersattes av en skåpbil. Åren gick, åkeriet bestod. I början av 1980-talet sökte Ebbe en efterträdare och fann Bengt Samuelsson, som fick överta firman 1982 via en avbetalningsplan. Bengt gick ”all in”, åtog sig tidningstransporter, flyttlass och allehanda uppdrag – och kunde slutföra betalningen långt snabbare än avtalat.

Verksamheten tar fart. Våren 1986 hade Bengt extra mycket att stå i och frågade då en gammal vän om denne hade tid och lust att hugga in. Vännen hette Lars-Inge Gudmundsson, hade viss branschvana och sa:

– Jag svarade JA, och det var ju onekligen ett lyckokast, säger Lars-Inge idag.

Ett av de första jobben gällde att köra reservdelar till bilverkstäder i Torup, Landeryd och Hyltebruk, en runda som snart utökades med Smålandsstenar, Anderstorp och Reftele. Och när de ändå befann sig i regionen började de jaga jobb av lokala företag. Jakten gav resultat och kundlistan förlängdes med verkstadsindustrier som Nitator i Oskarström, Mefa (Gnotec) i Kinnared och Västboplåt i Landeryd.

Skolkamrater blir kompanjoner. I samma veva införskaffades en bärbar telefon, stor som en res-



väska, vilket grundlade ett av firmans adelsmärken: flexibiliteten. Därmed kunde de dirigera bilen och göra avstickare från rundan för att hämta och lämna gods. Panikleveranser och enstaka pallar – Paketbudet fixade allt och blev snabbt ett uppskattat namn i Västboregionen. Lars-Inge:

– Det fanns en logisk förklaring till att vi fick körningar. De stora transportbolagen skickade allt gods till terminal för omlastning och levererade inte förrän nästa dag, även om mottagaren fanns på samma ort eller i grannbyn. Vi erbjöd leverans samma dag!

För att klara uppdragen lånade de in en lätt lastbil av Halmstads Bärelag i november 1986. I december köpte de loss den. Och den 1 januari 1987 blev Lars-Inge delägare.

Dags att gå skilda vägar. Under de följande åren utökades linjenätet enligt framgångsformeln: de lastade i Halmstad och i orterna längs vägen och lossade runt om i Småland. På hemvägen gjorde de tvärtom. Genialt.

Därutöver skötte de daglig linjetrafik Varberg–Bjärehalvön och Halmstad–Helsingborg på uppdrag av Fraktarna (DFDS), som mest med 5–6 bilar. Samtidigt flyttade de allt från flyglar till kassaskåp och erbjöd magasinering av bohag. Jobben rullade in och verksamheten växte för varje år.

1993 beslöt kollegorna att dela på sig. Som vänner. Bengt startade Bengts Budtjänst, tog en bil och behöll bohagsdelen med flyttkörningar och magasineringar. Lars-Inge behöll övriga fordon samt företagsnamnet och linjetrafiken.

Utvecklingen har gått åt rätt håll. Den årligen växande Smålands-trafiken med Nitator och Gnotec i spetsen fick 1997 sällskap av ett expansivt Varbergsföretag, som nu heter Autotube och blivit en storkund. Tillsammans utgör de ryggraden i verksamheten, som sedan 2005 endast består av körningar i egen regi. Lars-Inge:

– Det är bättre att ta hand om det man har och sköta det riktigt bra än att försöka ha så mycket som möjligt.

Det betyder inte att rörelsen krympt. Paketbudets bilar förflyttar dagligen 150–200 ton gods och rullar sammantaget ca 40 000 mil per år.

Ett annat bra mått på hur företaget utvecklats är Smålandsnätet som nu trafikeras av tre långtradare som lastar 38 ton per styck. Som jämförelse: 1987 hade firmen en bil som lastade 1,5 ton.

Bra på att bygga relationer. Firmans växt i takt med att kunder som Nitator och Gnotec har ökat sina volymer. 1987 hade Paketbudet en lastbil och företagen 30–40 anställda. Idag har åkeriet sex 24-meters fullekpage medan företagen växt till koncerner med ett par hundra medarbetare vardera.

– Kunderna är det viktigaste vi har. De litat blint på att vi löser logistiken. Och det gör vi.

Att kundrelationerna vårdas märks även på släpvagnarna som pryds av tre logotyper: Nitator, Gnotec och Autotube, tre företag som anlitat Paketbudet i 30, 30 respektive 20 år.

En annan långvarig relation rör fordonen i sig. Där är det Scania som gäller sedan 1995.

Ett bättre betyg går inte att få. Helgdagar som infaller på vardagar skapar problem i tillverkningsindustrins planering. Då blir det akuta uttryckningar.

– Ibland kan det se kaotiskt ut vid lunchtid, men framåt eftermiddagen har det löst sig tack vare medarbetare som alltid ställer upp. De blir förstas kompenserade därefter, för trivseln är viktig och vi har nästan ingen personalomsättning alls.

Förmågan att lösa logistiken är ett av Lars-Ingens signum. Och det uppskattas. För något år sedan hade Nitator konsulter inne som såg över koncernens transporter. De hade fria händer att föreslå förändringar överallt, förutom i närregionen: ”Det sköter Paketbudet, punkt slut”, sa Jan-Eric Petersson, som är Nitators VD och ägare.

– När man hör sådant blir man både stolt, rörd och glad på en gång, avslutar Lars-Inge.

Tacka för det!



Det är vi som är Baker Tilly i Halmstad

Vår verksamhet startade 1996 och har efter hand utvecklats till att omfatta 27 medarbetare. Att nio av oss är delägare ser vi som en styrka då vi arbetar långsiktigt och med ett personligt engagemang som främsta kännetecken.

Vi vänder oss framför allt till små och medelstora företag och personerna bakom dessa. I vårt tjänsteutbud ingår bl.a. revision, redovisning, skattekonsultationer och företagsöverlåtelser. Som rådgivare vägleder vi kunderna så att de undviker misstag och får verktyg för utveckling. Därför är det viktigt för oss att vara väl förberedda – att titta runt hörnet och tolka tidens tecken.

Vi är en del av Baker Tilly Sverige, som har ett 60-tal kontor landet runt. De svenska byråerna ingår i sin tur i Baker Tilly International med verksamhet i 120 länder och ca 25 000 medarbetare totalt.



Lisa Lahti

Administratör
Telefon 035-19 03 50
elisabeth.lahti@bakertilly.se



Linda Bromberg

Redovisningskonsult
Telefon 0729-76 88 04
linda.bromberg@bakertilly.se



Fredrik Wihed

Auktoriserad revisor, delägare
Telefon 0709-30 13 40
fredrik.wihed@bakertilly.se



Johanna Bergström

Revisorsassistent,
redovisningskonsult
Telefon 0729- 768811
johanna.bergstrom@bakertilly.se



Jan Carlsson

Auktoriserad revisor, delägare
Telefon 0708-21 14 40
jan.carlsson@bakertilly.se



Malin Persson

Revisorsassistent,
redovisningskonsult
Telefon 0706-33 59 49
malin.persson@bakertilly.se



Stefan Svensson

Auktoriserad revisor, delägare
Telefon 0737-75 66 38
stefan.svensson@bakertilly.se



Eivor Carlén

Redovisningskonsult
Telefon 0729-76 88 03
eivor.carlen@bakertilly.se



Charlotte Falk

Auktoriserad revisor, delägare
Telefon 0703-35 61 36
charlotte.falk@bakertilly.se



Jessica Herrlin

Auktoriserad revisor, delägare
Telefon 0708-21 97 56
jessica.herrlin@bakertilly.se



Henrik Andersson

Auktoriserad revisor, delägare
Telefon 0709-80 00 44
henrik.andersson@bakertilly.se



Ann-Mari Sjö Ekström

Auktoriserad revisor, delägare
Telefon 0732-03 32 42
ann-mari.sjoo-ekstrom@bakertilly.se



Linda Sturesson

Auktoriserad revisor, delägare
Telefon 0709-63 20 69
linda.sturesson@bakertilly.se



Helena Wallenberg

Auktoriserad revisor, delägare
Telefon 0708-98 88 71
helena.wallenberg@bakertilly.se



Ausra Zvirgzdauskiene

Redovisningskonsult
Telefon 0729-76 88 06
ausra.zvirgzdauskiene@bakertilly.se



Helen Svensson

Auktoriserad revisor
Telefon 0706-77 64 32
helen.svensson@bakertilly.se



Dragan Cadjo

Revisorsassistent
Telefon 0708-22 05 77
dragan.cadjo@bakertilly.se



Marie Svensson

Redovisningskonsult
Telefon 0729-76 88 08
marie.svensson@bakertilly.se



Carola Unnerhed

Receptionist
Telefon 035-19 03 50
carola.unnerhed@bakertilly.se



Jennie Erhardsson

Redovisningskonsult
Föräldraledig
jennie.erhardsson@bakertilly.se



Josefine Strömberg

Redovisningskonsult
Telefon 0729-76 88 17
josefine.stromberg@bakertilly.se



Peter Söderström

Auktoriserad revisor
Telefon 0706-92 69 34
peter.soderstrom@bakertilly.se



Anette Bexell Stenkvist

Redovisningskonsult
Tel 0731-40 99 45
anette.bexell-stenkvist@bakertilly.se



Mia Nilsson

Auktoriserad revisor
Telefon 0729-76 88 16
mia.nilsson@bakertilly.se



Emil Ek

Redovisningskonsult
Telefon 0729-76 88 18
emilek@bakertilly.se



Sara Ericsson

Auktoriserad revisor
Telefon 0729-76 88 12
sara.ericsson@bakertilly.se



Amelie Johansson

Revisorsassistent
Telefon 0729-76 88 15
amelie.johansson@bakertilly.se

En mångkunnig kollega som uppskattar kontakten med kunderna

Intresset för rollen som revisor väcktes under ett vikariat på en revisionsbyrå. Där och då insåg Charlotte Falk att jobbet både var roligt och innehöll mer kundkontakt än vad hon vågat hoppas på. När vikariatet tog slut 1997 nappade hon på ett erbjudande från Jan Carlsson, som sedan startade det kontor som nu är Baker Tilly tillsammans med Helena Wallenborg.

På tal om gamla tider: Charlotte delade faktiskt skrivbord med sin chef under en period. Hon jobbade dagtid och Janne kvällar/helger eftersom han samtidigt skrev en avhandling på Högsolan i Halmstad. Ser man deras skrivbord idag är det svårt att förstå ... Hursomhelst, Charlotte fastnade för branschen, läste in kompletterande kurser vid sidan om arbetet och tog sin revisorsexamen 2003. Charlotte:

– Att ha fått vara med på resan och följa kundernas och vår egen utveckling under de här åren har varit fantastiskt roligt!

Genom åren har Charlotte haft de flesta arbetsuppgifter som finns på ett kontor och även axlat ansvaret för administration, ekonomi och personal. Nu har hon dock lämnat HR-frågorna för att kunna fokusera fullt ut på revisorsrollen.

– Att själv vara engagerad i driften av ett företag underlättar i arbetet med kunderna. Vi har liknande utmaningar och det är när man känner att man kan hjälpa till som jobbet är som roligast, säger Charlotte som också uppskattar möjligheten att få inblick i olika verksamheter och lära känna duktiga entreprenörer.

Vid sidan om arbetet har Charlotte fullt upp med hus, trädgård och familj. Hon tar gärna sina två tjejer, 7 och 10 år, på upptäcktsfärder på stranden eller ut på cykel för att leta Pokémon.

Innan hon fick barn körde hon mc och kanske blir Charlotte ”återfallsknutte” en dag. Tills dess kopplar hon av med att gå på yoga, promenera och dansa bugg så fort tillfälle ges.



Från Baker Tillys
Horisont

Charlotte Falk
Auktoriserad revisor, delägare



BAKER TILLY
HALMSTAD KB